

ICT TRADE 2007

INCONTRO NAZIONALE CON LE TERZE PARTI DELL'ICT

Ferrara Fiere – 6, 7, 8 giugno 2007

Al via la **sesta edizione** di **ICT TRADE**, l'annuale incontro con le Terze Parti dell'ICT che si svolgerà, come da tradizione, a Ferrara, dal 6 all'8 giugno 2007. Una "tre giorni" per fare business insieme, promossa e curata da SIRMI in collaborazione con Editoriale GPP – società del Gruppo Il Sole 24 Ore, Ferrara Fiere e SMAU.

ICT TRADE si riconferma un importante momento di incontro tra oltre 1.000 addetti ai lavori del settore ICT. Opinion Leader, Esperti del Settore, Manager di Terze Parti e Vendor si confronteranno in una "tre giorni" ricca di contenuti per riflettere, scambiare idee e cogliere opportunità di business grazie ad un fitto programma di "eventi nell'evento" e ad un sistema di meeting one to one.

La struttura di ICT TRADE... una "tre giorni" di Convegni e Appuntamenti di Business

Mercoledì 6 giugno 2007	Giovedì 7 giugno 2007	Venerdì 8 giugno 2007
<p><i>Arrivo libero in Fiera entro le 14.30, registrazione ed assegnazione dell'Hotel</i></p> <p>15.00 Convegno di Apertura "La differenza"</p> <p>19.30 <i>Chiusura della giornata</i></p> <p>20.30 <i>Cena di Gala</i></p>	<p>09.00 <i>Giornata dedicata a:</i> Appuntamenti one-to-one con i Vendor sponsor</p> <p><i>Partecipazione a:</i> Convegni Ospiti Tavole Rotonde Workshop</p> <p>19.00 <i>Chiusura della giornata</i></p> <p>20.30 <i>Cena Conviviale</i></p>	<p>09.00 <i>Mattinata dedicata a:</i> Appuntamenti one-to-one con i Vendor sponsor</p> <p><i>Partecipazione a:</i> Convegni Ospiti Tavole Rotonde Workshop</p> <p>12.30 Considerazioni di Chiusura "Da mercato a sistema"</p> <p>13.30 <i>Buffet di Arrivederci al 2008</i></p> <p>14.30 <i>Chiusura della Manifestazione</i></p>

Il Sistema degli appuntamenti 1to1 con i Vendor Sponsor di ICT TRADE

L'elemento cardine di **ICT TRADE** è un sistema di incontri **1to1** pre-schedulati fra gli Operatori – *le Terze Parti Ospiti* – ed i Vendor Sponsor dell'iniziativa. L'agenda degli incontri è basata prioritariamente sulle indicazioni di interesse espresse dalle Terze Parti Ospiti; ogni incontro avrà una durata di circa 30 minuti e si svolgerà presso lo *spazio salotto presidiato dal Vendor*.

Il Convegno di Apertura

LA DIFFERENZA

Mercoledì 6 giugno 2007, dalle 15.00 alle 19.30, Ferrara Fiere – Sala Cinquecento

AGENDA

15.00	<p>Saluti di benvenuto Mauro Bellini, Publisher Area ICT Professionale Editoriale GPP, Società del Gruppo IlSole24Ore Rita Tagliati, Vice Sindaco, COMUNE di FERRARA Gaudenzio Garavini, Dir. Gen. Organizzazione, Personale, Sistemi Informativi e Telematici REGIONE EMILIA ROMAGNA Consigliere, CLUB TI EMILIA ROMAGNA Gianfranco Granara, Presidente, CNA Comunicazione e Terziario Avanzato – ICT</p>	<p>Pierfilippo Roggero, Vice Presidente Vicario AITECH Assinform</p>
15.40	<p>L'innovazione esiste! Alfonso Fuggetta Amministratore Delegato CEFRIEL</p>	<p>17.10 L'informatica al servizio dei cittadini Diego Carrara, Assessore alle Attività Produttive PROVINCIA di FERRARA (per e-Care)</p>
16.00	<p>Guidare l'innovazione Tavola Rotonda condotta da Alessandro Musumeci, Presidente, FIDAINFORM con il contributo di: Michele Massimi, General Manager Hp Services HEWLETT-PACKARD Italiana Gianni Camisa, Amministratore Delegato ALMAVIVA Alessandro Cattani, Amministratore Delegato ESPRINET Achille De Tommaso, Presidente, ANFoV Luciano Martucci, General Manager Sales IBM Italia Mauro Nanni Resp. Net-Centric IT Services TELECOM ITALIA</p>	<p>17.30 Le Terze Parti "interrogano" i Vendor Dopo un breve presentazione di ruoli e differenze, una serie di domande "irriverenti" saranno poste agli uomini del canale dei Vendor da Maurizio Cuzari e da Imprenditori e Manager di aziende Terze Parti ospiti. <i>Partecipano:</i> Alessandra Brambilla Dir. Solution Partners Organization HEWLETT-PACKARD ITALIANA Giacinto Damiani, Director Business Partners, IBM ITALIA Paolo Delgrosso, Dir. Com. Canali di Vendita Indiretti CISCO SYSTEM ITALIA Matteo Restelli, Country Manager, ESPRINET ITALIA Luciano Serra, Direttore Business Unit ImpresaDinamica, ALMAVIVA</p>
		<p>19.00 Le Sfide Digitali del Sistema Italia On. Luigi Vimercati, Sottosegretario Ministero delle Comunicazioni</p>
		<p>19.30 Chiusura dei lavori</p>

ICT TRADE è un progetto realizzato da SIRMI in collaborazione con:

Gli "eventi nell'evento": Convegni Ospiti**HP ed i Partner: insieme per guidare la crescita***Giovedì 7 giugno 9.00 – 11.00 Sala NOVANTA***A cura di Hewlett-Packard Italiana****Progettiamo il Futuro***Giovedì 7 giugno 9.00 – 11.00 Sala A***A cura di C.SP**, network di aziende attive nella distribuzione di prodotti e servizi per l'ufficio, l'IT e le TLC.**Assemblea Generale dei Soci Assotel***Giovedì 7 giugno 9.00 – 12.00 Sala CINQUECENTO***RISERVATA ai soci Assotel****Cosmic Blue Team ed i Partner, un sistema che crea valore, relazioni, business e cultura** - Rivolto a chi crede che sinergia non sia sinonimo di utopia e che ricevere un supporto qualificato sia utile per il business*Giovedì 7 giugno 12.00 – 13.00 Sala SETTANTA***A cura della Partner Division di CBT – Cosmic Blue Team****Microsoft Financing, la nuova soluzione Microsoft per il finanziamento di progetti IT***Giovedì 7 giugno 14.00 – 15.00 Sala A***A cura di Microsoft****Nuovo IBM System i: più valore per il cliente, più opportunità per il canale**

La piattaforma IBM, rinnovata e potenziata, offre vantaggi unici alle aziende e apre nuove prospettive di business

*Giovedì 7 giugno 14.00 – 16.00 Sala NOVANTA***A cura di IBM****Telecomunicazioni, evoluzioni normative***Giovedì 7 giugno 14.00 – 16.00 Sala CINQUECENTO***A cura di ASSOTEL** - Associazione Operatori Telefonia & Telematica**Paghi solo quello che stampi:**

Epson presenta Click&more, la soluzione finanziaria per la piccola e media impresa

*Giovedì 7 giugno 16.00 – 17.00 Sala NOVANTA***A cura di EPSON Italia****Nuovi vantaggi per le Imprese ICT**

Il primo contratto collettivo di lavoro del comparto.

Revisione degli studi di settore delle imprese informatiche: CNA raccoglie le proposte degli imprenditori.

*Giovedì 7 giugno 16.00 – 18.00 Sala A***A cura di CNA Comunicazione e Terziario Avanzato - ICT****Compliance: dal controllo della conformità alla solidità della struttura storage***Venerdì 8 giugno 10.00 – 11.30 Sala NOVANTA***A cura di ICOS, Symantec, Network Appliance****Gli "eventi nell'evento": Tavole Rotonde e Workshop**

Una fitta agenda di momenti di incontro e confronto per permettere alle Terze Parti di avere una chiara visibilità sulle opportunità rappresentate da temi caldi per il Sistema d'Offerta, per recuperare Valore, per far crescere il Business.

*Tavola Rotonda***I Clienti nel Business Digitale**

Cambiano il cliente e le sue richieste. Come si deve adeguare il canale?

*Promossa da SIRMI SPA**e in collaborazione con Booz Allen Hamilton*

Giovedì 7 giugno 2007

9.00 – 9.50 Sala SETTANTA

Chairman: Marina Riva, SIRMI SPA*Guest Speaker:* Arrigo Andreoni, Presidente CLUB TI Milano*Discussant:*

Mauro Ferrari, IRIS CERAMICA

Stefano Melchiorri, ADALE SISTEMI

Renzo Passera, ITALCEMENTI

Tiziano Salmi, SEA AEREOPORTI MILANO

*Tavola Rotonda***Gestionali ed ERP tra Innovazione e Tradizione***In ASP o in house, offerte concrete ed opportunità per il canale**Promossa da ALMAVIVA – ImpresaDinamica*

Giovedì 7 giugno 2007

11.00 – 11.50 Sala SETTANTA

Moderatore: Editoriale GPP*Scenario a cura di:* Francesco Papi, SIRMI SPA*Con il contributo di:*

Fabrizio Mangiavacchi, ALMAVIVA – ImpresaDinamica

Giovanni Stifano, MICROSOFT

Luciano Albanese, TELECOM ITALIA

Marco Sinisi, IBM

*Workshop***I 500 Top IT Spender****La concentrazione del business digitale sull'utenza italiana***Promosso da SIRMI SPA**e in collaborazione con Booz Allen Hamilton*

Giovedì 7 giugno 2007

10.00 – 10.50 Sala SETTANTA

Chairman: Marina Riva, SIRMI SPA*Scenario a cura di:* Elena Senin, SIRMI SPA*Con il contributo di:*

Relatore tbd, BOOZ ALLEN HAMILTON

*Workshop***ServiceLand: il Mondo dei Servizi di Esprinet**

Come i servizi ed il modo alternativo di offrirli possono arricchire il business del rivenditore

Promosso da ServiceLand

Giovedì 7 giugno 2007

11.00 – 11.50 Sala NOVANTA

Moderatore: Editoriale GPP*Scenario a cura di:* Francesco Possenti, SIRMI SPA*Con il contributo di:*

Matteo Restelli, ESPRINET Italia

Armando Polato, ESPRINET Italia

Davide Ravasi, ESPRINET Italia

ICT Trade è un progetto realizzato da SIRMI in collaborazione con:

*Tavola Rotonda***Le Vendite e il Marketing nel Business Digitale**Riprendere contatto con Clienti e Prospect,
per raccontare la propria eccellenzaPromossa da **SIRMI SPA**Giovedì 7 giugno 2007
11.00 – 11.50 Sala A*Chairman:* Marina Riva, SIRMI SPA*Discussant:*Sergio Vantusso, TECH DATA
Simona Menghini, TEXT 100 Public Relations
Pierre Mercier, COMPUTER PROFILE
Roberto Murgia, Email.it
Alberto Sghezzi, EURONICS ITALIA*Workshop***"Liberati dalla carta ma conserva i documenti!"
Conservazione Sostitutiva a Norma: LegalDoc**Promosso da **InfoCamere**Giovedì 7 giugno 2007
12.00 – 12.50 Sala NOVANTA*Chairman:* Enrico Acquati, SIRMI SPA*Moderatore:* Editoriale GPP*Scenario a cura di:* Elena Senin, SIRMI SPA*Con il contributo di:*

Marco Felisi, InfoCamere

*Tavola Rotonda***RAEE e Consorzi per la gestione del prodotto digitale
dismesso: gli scenari di breve periodo**Promosso da **Consorzio ecoR'it**Giovedì 7 giugno 2007
12.00 – 12.50 Sala A*Chairman:* Maurizio Chimenti, SIRMI SPA*Guest Speaker:* Claudia Criscione, NOIROS*Discussant:*Giulio Rentocchini, CONSORZIO ecoR'it
Giuseppe Bosso, ELETTRICITÀ RECYCLING*Tavola Rotonda***Gli Aggregatori nel Business Digitale**Nuovi sistemi di relazione fra le Terze Parti per nuove
forme di collaborazionePromossa da **Computer Var**Giovedì 7 giugno 2007
14.00 – 14.50 Sala SETTANTA*Chairman:* Maurizio Cuzari, SIRMI SPA*Guest Speaker:* Massimo Bonciani INNOVIA TECH*Discussant:*Giovanni Moriani, COMPUTER VAR
Giorgio Palesa, ALDEBRA
Paolo Zanolini, CBT – Blue Team 2000 Network*Workshop***Stampa a colori in ufficio: come superare le obiezioni sui
costi...triplicando il vostro business!**Promosso da **XEROX**Giovedì 7 giugno 2007
15.00 – 15.50 Sala SETTANTA*Moderatore:* Editoriale GPP*Scenario a cura di:* Federica Mazzocchi SIRMI SPA*Con il contributo di:*Alberto Calvieri, XEROX – Divisione Office
Ferdinando Salafia, XEROX – Divisione Office*Workshop***Sistemi & Storage:
l'era del consolidation per nuove esigenze**Promosso da **IBM e VMware**Giovedì 7 giugno 2007
16.00 – 16.50 Sala SETTANTA*Chairman:* Maurizio Chimenti, SIRMI SPA*Con il contributo di:*Fabrizio Renzi, IBM
Matteo Uva, VMware*Workshop***Document & Workflow Management per una società paperless**

Il documento digitale e la gestione del flusso dell'informazione

Promosso da **SBI Italia**Giovedì 7 giugno 2007
17.00 – 17.50 Sala NOVANTA*Moderatore:* Editoriale GPP*Scenario a cura di:* Federica Mazzocchi, SIRMI SPA*Con il contributo di:*Massimo Missaglia, SBI Italia
Armando D'Angelo, CBT - COSMIC BLUE TEAM
Paolo Sirito, ALMAVIVA – ImpresaDinamica
Matteo Rocchi, IBM*Tavola Rotonda***Da Sicurezza a Business Continuity: le nuove competenze**Promossa da **Trend Micro**Giovedì 7 giugno 2007
17.00 – 17.50 Sala SETTANTA*Chairman:* Raul Chiesa, CLUSIT*Scenario a cura di:* Francesco Papi, SIRMI SPA*Con il contributo di:*Rodolfo Falcone, TREND MICRO
Cristiano Voschion, McAFFEE
Marco Misitano, CISCO
Relatore tbd, IBM

*Tavola Rotonda***La Finanza nel Business Digitale**

I bisogni finanziari del canale: esigenze ed aspettative

Venerdì 8 giugno 2007
9.00 – 9.50 Sala NOVANTA*Chairman:* Emanuele Marciànò IBAN*Scenario a cura di:* Francesco Possenti, SIRMI SPA*Discussant:*Paolo Castellacci, COMPUTER GROSS ITALIA
Antonio D'Amico, EUROPEAN BUSINESS ASSOCIATES
Carmen Ene, IBM
Francesco Francioni, UNICREDIT partner ImpresaDinamica
Davide Salmistraro, MICROSOFT
Alessandro Villa, ECONOCOM LOCAZIONE ITALIA*Tavola Rotonda***La Partnership nel Business Digitale**

Modelli di Business e Politiche di Canale: come modificare le organizzazioni per avvicinarsi al mercato

Venerdì 8 giugno 2007
11.30 – 12.20 Sala NOVANTA*Chairman:* Maurizio Cuzari SIRMI SPA*Discussant:*Luciano Albanese, TELECOM ITALIA
Leonardo Bernardi, FUJITSU SIEMENS COMPUTERS
Paolo Castellacci, COMPUTER GROSS ITALIA
Enzo Cutrignelli, DIGITS
Armando D'Angelo, CBT - COSMIC BLUE TEAM
Fabrizio Mangiavacchi, ALMAVIVA – ImpresaDinamica**Le Iniziative Speciali****EPSON Italia**

Cena di Gala di mercoledì

ServiceLand – Il Mondo dei Servizi di Esprinet

Open Bar

HEWLETT-PACKARD Italiana

Accoglienza e reception

Symantec

Pranzo del giovedì

Le Partnership**Partner Tecnico**C-Team
Musa
Solinrete**Sponsor Tecnologico**Hewlett-Packard Italiana
Epson Italia**Media Partner**01Net
Computer Dealer & VAR
Reseller Business**Con il Patrocinio di:****Ministero delle Comunicazioni****Ministero dello Sviluppo Economico****CNIPA****Camera di Commercio di Ferrara****Comune di Ferrara****Confindustria Ferrara****Fondazione Cassa di Risparmio di Ferrara****Provincia di Ferrara****Regione Emilia-Romagna****Università di Ferrara****AICA** - Associazione Italiana per l'Informatica e il Calcolo Automatico**ANFoV** - Associazione per la convergenza nei servizi di comunicazione**ANIPA** - Associazione Nazionale Informatici Pubblica Amministrazione**ASSINTEL** - Associazione Nazionale Imprese Servizi Informatica, Telematica, Robotica, Eidomatica**ASSODIGITALE** - Associazione Italiana Operatori Media Digitali**ASSONET CONFESERCENTI** - Associazione Nazionale Imprese nel Settore delle Telecomunicazioni e dell'Informatica**ASSOPROVIDER** - Associazione Provider Indipendenti**ASSOSOFTWARE** - Associazione Nazionale Produttori di Software Gestionale e Fiscale**ASSOTEL** - Associazione Operatori Telefonia & Telematica**C.SP** - Network Operatori Office, IT, TLC**CDO INFORMATICA****CLUB TI** - Club per le Tecnologie dell'Informazione**CLUSIT** - Associazione italiana per la Sicurezza Informatica**CNA Unione Comunicazione e Terziario Avanzato - ICT****COMUFFICIO** - Associazione Nazionale Aziende Distributrici di prodotti e servizi per l'ufficio, l'informatica e la telematica**FIDAInform** - Federazione Nazionale delle Associazioni Professionali di Information Management**FONDAZIONE UGO BORDONI****FTI** - Forum per la Tecnologia dell'Informazione**ISF** - Informatici Senza Frontiere**INGOLF** - Associazione Italiana Informatici Golfisti**itSMF Italia** - Il Forum della Gestione dei Servizi Informatici

ICT Trade è un progetto realizzato da SIRMI in collaborazione con:

Gli SPONSOR che hanno già dato la loro conferma di partecipazione**Major Sponsor****Almaviva – ImpresaDinamica***Servizi Innovativi per le Imprese***Cisco***Soluzioni di rete per comunicare e collaborare***Hewlett-Packard Italiana***HP, investire e crescere con i Partner***IBM***Innovazione per fare la differenza***Esprinet***Il distributore di tecnologia n.1 in Italia e Spagna***Telecom Italia***Operatore di TLC fisse, mobili e Internet***Sponsor****3 – Mobile Video Company***Broadband Wireless e Mobile TV***Acer Italy***Server, PC, Mobile, Monitor, LCD TV***Assotel***Associazione Operatori Telefonia & Telematica***Autodesk***Produzione e commercio software***Buffalo Technology***Soluzioni NAS, WLAN e Multimedia***C.C.I.A.A. di Ferrara***Sviluppo e promozione delle imprese del territorio provinciale***C-team***Marketing e promozione commerciale***C.SP***Network operatori Office, IT e TLC***Canon Italia***Gestiamo il documento***Citrix Systems Italy***Leader globale nelle soluzioni infrastrutturali di accesso***CNA Comunicazione e Terziario Avanzato - ICT***Unione Comunicazione e Terziario Avanzato - ICT***Computer Gross Italia***Distribuisce valore da 13 anni!***Computer Var***Un network di soluzioni***Consorzio ecoR'it***Sistema di gestione RAEE B2B & B2C***Cosmic Blue Team***Business Technology***Digits***Il valore della relazione***Econocom Locazione Italia***Leader del noleggio e della gestione dei parchi ICT***Email.it / 1 bit more***Soluzione e servizi di email marketing***EMC Computer Systems***Storage, Software, Gestione delle Informazioni***Epson Italia***Digital Imaging dal Consumer al Business***Fujitsu Siemens Computers***Una partnership a valore aggiunto***GFI Software***Protezione della rete, sicurezza del contenuto e messaggistica***I.NET***Sicurezza in prima linea!***ICOS***Distribuzione di soluzioni ICT per il business***InfoCamere***Servizi Informatici per CCIAA, PA e imprese***Intermec Technologies***Sistemi per la raccolta automatica, tecnologia RFID***Informatici Senza Frontiere***LTT al servizio dell'impegno sociale***Itway VAD***Il valore della tecnologia***Kroll Ontrack***Recupero dati e IT Forensics***Linksys***Soluzioni networking per PMI e SOHO***Lenovo (Italy)***Sviluppa e produce PC progettati per la perfezione***McAfee***Security Risk Management***Microsoft Italia***Tecnologie e Servizi Informatici***Musa***Multi Utility Smart Appliance***NEC Computers***Fornitore globale di Soluzioni IT***Network Appliance***Storage, Business Continuity, Sicurezza e Gestione Informazioni***NRG Italia***Soluzioni e servizi di gestione documentale***Oracle Italia***Database, Sistemi di sviluppo, Soluzioni ERP***SBI Italia***Docsweb – Document & Workflow Management***SICE Telecomunicazioni***Sistemi di Telecomunicazione***ServiceLand***Il Mondo dei Servizi di Esprinet***Smau 2007***Un Salone di Promotor International***Soloinrete***Software, Consulenza e Servizi per Imprese e PA***Sony Italia***PC e device per la microinformatica***Sun Microsystems Italia***Soluzioni IT per servizi in Rete***Symantec***Soluzioni per la sicurezza e la disponibilità delle informazioni***Telecom Italia***Direzione Fixed Services - Sales***Tech Data Italia***Distributore di prodotti informatici***Trend Micro***Sicurezza dei contenuti e gestione delle minacce***VMware***Discover, Connect, Virtualize***VT Telematica***Sistemi e Servizi per il VoIP***Xerox – Divisione Office***Tecnologie, Servizi, Document Management*

ICT Trade è un progetto realizzato da SIRMI in collaborazione con:

Come partecipare ad ICT TRADE 2007

ICT TRADE è tradizionalmente rivolto alle Terze Parti della Digital Technology (Software House, Dealer, System Integrator, Corporate Reseller, Distributori, GDO e GDS, etc) che saranno Ospiti degli Organizzatori e degli Sponsor. **La partecipazione è totalmente gratuita ed include pranzi, cene e albergo a Ferrara... Unico impegno richiesto: fissare almeno tre appuntamenti con i Vendor Sponsor.**

E' possibile accreditarsi all'evento utilizzando il modulo di adesione allegato. *A seguito della conferma di partecipazione e a programma ultimato sarà inviato il modulo necessario per fissare gli appuntamenti 1to1 con gli Sponsor ed accreditarsi agli eventi che si svolgeranno durante la manifestazione.*

SIRMI manterrà costantemente aggiornato il programma di avanzamento dei lavori. È online il sito dedicato alla manifestazione, www.01net.it/ict-trade, dove trovare il progress del programma dell'edizione 2007.

Per maggiori informazioni contattare la Segreteria Organizzativa di **ICT TRADE**: tel. 02 874461; email: ICTtrade-ospiti@sirmi.it.

Arrivederci a Ferrara!

*Se per la sua attività reputa opportuna una presenza ad **ICT TRADE 2007** in qualità di Sponsor, può contattare la Segreteria Commerciale di SIRMI telefonando allo 02 876541 o scrivendo a sales@sirmi.it*