



Con il patrocinio di:



Con la collaborazione di:



Entra nei mercati che vuoi eliminando tutti gli ostacoli!

**Thema s.r.l.** nasce nel 2007 con l'obiettivo di fornire alle aziende del settore medicale un servizio di consulenza regolatoria e di documentazione tecnica ad alto profilo. Thema, ponendosi all'interno di una rete virtuosa di professionisti e vantando la collaborazione con partner illustri nazionali e internazionali, supporta le aziende che producono **dispositivi medici** nel disbrigo di tutte le pratiche necessarie per permettere l'esportazione e la commercializzazione nei mercati europei ed extraeuropei in tempi brevi, senza problemi e con certezza del risultato.

**I nostri servizi:**

- ▶ **Attività Regolatorie**
- ▶ **Documentazione**
- ▶ **Altri Servizi**

Dal 2007 servizi regolatori e documentali per il settore medicale.

## SEMINARIO - IL MERCATO U.S.A. OPPORTUNITA', REGOLE E BARRIERE PER LE IMPRESE DEL SETTORE MEDICALE ITALIANO

Gli Stati Uniti sono notoriamente uno dei mercati più importanti al mondo per il settore medicale. Per esportare con successo i propri dispositivi è necessario tuttavia conoscere le opportunità e sapere affrontare le difficoltà commerciali e tecnico-regolatorie che possono presentarsi. Questo seminario intende dare alcuni utili spunti di riflessione sull'approccio a tale mercato.

▶ **Data: 12 Novembre 2009**  
Orario: **14:30 - 18:00**

▶ **Sede: THEMA - via Bicocca 14/c, Imola (BO)** (presso CEFLA DENTAL GROUP)

▶ **PROGRAMMA:**

14.30-14.45 Registrazione partecipanti

14.45-16.15 **Il mercato U.S.A.: analisi commerciale e aspetti generali (Dott. Saverio Pittureri)**

- Approccio al mercato U.S.A.: analisi preliminare e business plan
- Aspetti macroeconomici
- Adattamento del prodotto
- Aspetti di marketing
- Logistica
- Contratti e legislazione

16.15-16.30 Coffee break

16.30-18.00 **La registrazione dei dispositivi medici nel mercato U.S.A. (Dott.ssa Marisa Testa)**

- Panoramica generale
- Soggetti attivi della registrazione e ruolo dell'U.S. Agent o del Distributore
- Definizione della procedura e classificazione del dispositivo
- Descrizione degli iter previsti
- La marcatura di prodotto
- Adempimenti annuali obbligatori

18.00 Chiusura lavori

- ▶ - Numero massimo partecipanti: 50
  - ▶ - Costo partecipazione: 100,00 €+ IVA 20%
- Le iscrizioni verranno accettate fino ad esaurimento posti.

▶ **Partecipazione:**

l'iscrizione va effettuata inviando **entro il 6 novembre 2009** la scheda di partecipazione debitamente compilata in ogni sua parte a [info@thema-srl.it](mailto:info@thema-srl.it) oppure via fax al numero 0542-653565

▶ **Modalità di pagamento:**

bonifico bancario da anticipare via fax o email prima dello svolgimento del corso e dopo aver ricevuto conferma di iscrizione da parte della segreteria organizzativa a:  
THEMA SRL - C/C Nr CC0150606052 - Banca di Imola Agenzia "B", Imola  
IBAN: IT 50 M 05080 21015 CC0150606052



**SCHEDA DI ISCRIZIONE  
SEMINARIO - IL MERCATO U.S.A.  
OPPORTUNITA', REGOLE E BARRIERE PER LE IMPRESE DEL SETTORE MEDICALE ITALIANO**

da compilare in ogni sua parte e restituire entro il 6 novembre 2009 a  
info@thema-srl.it oppure via fax al n. 0542.653565

Nome .....  
Cognome .....  
Professione .....  
Azienda .....  
Dati per la fatturazione  
Ragione Sociale .....  
Via .....  
Cap/Città .....  
Partita IVA .....  
Codice Fiscale .....

Autorizzo a inserire i miei dati nelle vostre liste per invio di materiale informativo e promozionale in conformità a quanto previsto dal D.lgs. 30 giugno 2003 (Codice in materia di protezione dei dati personali)

Firma .....

**I relatori:**



Dott. Saverio Pittureri

Laureato nel 1991 all'Università di Bologna, ha operato con successo, per molti anni, in qualità di export manager, per conto di alcune medie imprese attive sui mercati internazionali, rivestendo ruoli di grande responsabilità.

Dal 2006 ha avviato la propria attività libero professionale mettendo a frutto la sua notevole esperienza per il sostegno delle attività di internazionalizzazione aziendale delle PMI.

Studio Easy Trade  
via Cavour, 60 - Imola (BO)  
tel 0542.22051  
info@easytrade-italia.it

www.easytrade-italia.it



Dott.ssa Marisa Testa

Laureata in Giurisprudenza nel 1997 presso l'Università degli Studi di Bologna, conosce bene tre lingue straniere (inglese, francese e tedesco) e si specializza in ambito dispositivi medici approfondendone gli aspetti legali-internazionali.

Fino al 2006 ricopre la funzione di Regulatory Affairs Specialist in campo medicale presso una delle maggiori aziende italiane leader nel settore dentale.

Dal 2007 è titolare di Thema srl, società che si occupa di attività regolatorie e documentazione nel settore medicale.

Thema S.r.l.  
via Pola, 3 - Imola (BO)  
tel 0542.653683  
info@thema-srl.it

www.thema-srl.it